

## Trainee Sales/Business Development // Hamburg oder Berlin

Wir sind CTG Consulting: Unser Fokus als Personalberatungs-Gruppe liegt auf der Direktvermittlung von Fach- und Führungskräften in der digitalen Welt. Wir sind 2011 durch einen Hamburger Company Builder entstanden - eine Gründungsgeschichte, die noch heute unsere Unternehmens-DNA prägt: Wir sind stolz auf unsere kooperative Kultur, lernende Organisation sowie unsere daten-gestützten und intelligenten Recruitingprozesse. Damit wir unseren Kund:innen und Talenten kontinuierlich auf Augenhöhe begegnen, haben wir in der CareerTeam Group mittlerweile acht spezialisierte Agenturen vereint: alphacoders, BENOMIK, CareerTeam, Foxio Consulting, Numeris Consulting, PALTRON, Scalable Talent und Sinceritas. Unsere Expertise liegt in der Executive Search und unser Fokus auf der Erkennung von "Joined Potential" sowie der Zusammenführung von Bewerber:innen und Unternehmen, die zueinander passen.

Hast du Bock, unser Team in unserer Herzensangelegenheit zu unterstützen, echte Biographien entscheidend zu beeinflussen? Be our guest - **ab sofort** suchen wir **Trainees in Hamburg oder Berlin** im Bereich **Sales/Business Development**.

### Deine Aufgaben

- Du identifizierst interessante Partner:innen aus verschiedenen Branchen und Fachbereichen
- Du übernimmst die Kommunikation mit sowie die Ansprache von potenziellen Kund:innen
- Du entwickelst Ideen und Sales-Strategien, um neue Partner:innen zu akquirieren und bestehende Beziehungen zu pflegen
- Hands-on Mentalität ist eine Selbstverständlichkeit für dich: Planung, Umsetzung, Erfolgskontrolle und Optimierung sind dein Tagesgeschäft
- Du bist an der Organisation und Vorbereitung von Messen, Konferenzen, Tagungen und Networking Events beteiligt
- Je nach individueller Ausprägung, Kompetenz und Interesse kannst du an unterschiedlichen Terminen mit externen Kund:innen teilnehmen, um so ein vollumfängliches Bild unserer Sales Prozesse zu bekommen
- Bei Interesse besteht außerdem die Möglichkeit für eine Teilnahme an Pitch Trainings sowie weiteren Sales Coachings

### Dein Profil

- Du hast Wirtschaftswissenschaften oder Vergleichbares studiert oder eine abgeschlossene Ausbildung und suchst den Berufseinstieg oder befindest dich im Gap Year
- Idealerweise hast du erste praktische Erfahrungen gesammelt, vorzugsweise in den Bereichen Sales, Marketing oder Business Development

- Du hast eine eigenständige, systematische Arbeitsweise und eine pro-aktive Macher-Mentalität
- Du gehst offen auf Mitmenschen zu, kommunizierst sicher und enthusiastisch
- Du hast ein Auge fürs Detail: Du verlierst nie den Überblick, entdeckst Störfaktoren und hast eine entsprechende Lösung parat
- Du hast Bock auf ein cooles Team, verantwortungsvolle Aufgaben und ein Umfeld, in dem deine Meinung zählt

## Deine Benefits

- **Vertrauen** 👤 wir arbeiten zusammen in einer sehr herzlichen & kollegialen Atmosphäre, digital wie analog, mit flexiblen Arbeitszeiten und fairer Hybrid-Regelung für Remotees & Home-Office Fans
- **Transparenz** 😊 eine wertschätzende Feedback-Kultur ist uns wichtig - Fehler dürfen gemacht werden, um aus ihnen zu lernen
- **Kultur** 🎉 wir leben gemeinsame Lunches, kreative Schaffenspausen am Tischkicker oder an der Tischtennisplatte und legendäre Team Events & Afterworks
- **Selfcare** 🧘 mach mit bei unserem wöchentlichen Yogakurs oder sprich mit ausgebildeten Mental-Health Ansprechpartner:innen im Unternehmen
- **Weiterbildung** 🚀 wir unterstützen dich in deiner persönlichen Weiterentwicklung durch interne Trainings, regelmäßigen Workshops und vielfältige Lernmöglichkeiten
- **Sahnehäubchen** 🍦 Betriebsferien über Weihnachten & Silvester, Zuschuss zum Jobticket, Zugang zu exklusiven Mitarbeiterrabatten bei bekannten Marken & Anbietern und ja - auch die obligatorische Kaffee-Flat sowie Bio Obst & regionale Getränke

Klingt zu schön, um wahr zu sein? Dann lass dich auf [kununu](https://www.kununu.com) überzeugen.

**Ort:** Hamburg oder Berlin | **Beginn:** ab sofort | **Dauer:** 6-12 Monate | **Vergütung:** nach Vereinbarung

Werde Teil unseres Teams! Bewirb dich bei uns mit deinem **Wunschstandort**, frühestmöglichem **Startdatum**, **Dauer** sowie deiner **Gehaltsvorstellung**. Deine Ansprechpartnerin ist **Karina**.